



Salgs- og markedsdirektør

Protego AS er et ledende selskap innen IT-sikkerhet i Norge. Vi jobber med å sikre virksomheters nettverk innen produktområdene: antivirus, kryptering, autentisering, filtrering, VPN og brannmur m.m. Protego leverer også tjenester som sårbarhetsanalyse, opplæring og holdningsskapende arbeid. Vi jobber med mange av landes største organisasjoner og offentlig forvaltning for å unngå at våre kunder blir utsatt for datakriminalitet.

Protego AS er i sterk vekst og søker med dette flere ressurser som kan bidra med å øke våre markedsandeler ytterligere. Selskapet er en vinner i markedet og har lykket meget godt med de strategier og målsetninger som er tegnet.

Som salgs- og markedsdirektør vil du være hovedansvarlig for selskapets salgs- og vekststrategier. Du vil være del av et lite og aktivt team, hvor din hovedoppgave vil være å bygge opp selskapets kundeportefølje, samt utvide relasjonene til eksisterende kunder. Du vil være hovedansvarlig for selskapets resultater og ambisiøse vekststrategi. Du vil være sentral i planlegging, gjennomføring og oppfølging av selskapets resultater. I tillegg vil stillingen ha daglig operativt ansvar med oppfølging av personal og salgssjef/direktør, med god forståelse for hele salgsprosessen.

For den rette kan vi tilby svært godt arbeidsmiljø i et ambisiøst og dynamisk selskap med lokaler sentralt ved Stortinget på Karl Johan. Du vil ha mulighet til å jobbe i et faglig svært kompetent miljø, med spennende og kunnskapsrike kunder. Du tilbys konkurransedyktige betingelser og faglig utvikling. Du rapporterer til administrerende direktør. Reisevirksomhet må påregnes.

Sentrale arbeidsoppgaver:

- Bygge opp videre salgsstrategi for hele selskapet
- Forme salgsmålsetninger og totalansvar for oppfølging av resultater
- Lede salgssjef/direktør med personalansvar, samt ansvar for å utvikle salg i teknisk avdeling
- Bygge opp egen salgssjef/direktør
- Bygge opp vår partnerkanal ytterligere
- Ansvarlig for innhold på vår hjemmeside
- Arrangere frokostseminar, øvrige seminarer og bygge ut vår kurskonsept
- Bygge nettverk til Protego og utvide våre horisonter
- Initiativ til forretningsutvikling og vekstplaner
- PR – kontakt med media

Kvalifikasjoner:

- Døråpner
- God kommunikator
- God nettverksbygger
- Målbevisst
- Fremoverlent
- Salgsledererfaring, med dokumenterte resultater
- Kremmer med forretningsforståelse
- Tillitsvekkende
- Erfaring med merkevareoppbygging
- Uredd
- Erfaring fra salg av IT-relaterte produkter/tjenester
- Stor arbeidskapasitet
- Personal- og resultaterfaring